

Schweizer High-End-Präzision sucht Marktgestalter für die Deutschschweiz

Louis Bélet SA ist ein dynamisches Familienunternehmen mit 185 Mitarbeitenden und spezialisiert sich seit 1948 auf hochpräzise Zerspanungswerkzeuge für Uhrenindustrie, Medizintechnik, Mikromechanik und Elektronik. Zur nachhaltigen Entwicklung unseres Marktes in der Deutschschweiz suchen wir eine engagierte Persönlichkeit.

Technischer Vertriebsberater M/W/D

Region Deutschschweiz - 100%

Sie werden zum bevorzugten Partner unserer Kunden und tragen aktiv dazu bei, die Erfolgsgeschichte von Louis Bélet in der Deutschschweiz weiterzuschreiben.

Ihre Mission bei uns

- Technischer Problemlöser: Analyse kundenspezifischer Anforderungen direkt an der Maschine.
- Prozessoptimierer: Auswahl leistungsfähiger Werkzeuglösungen und Optimierung von Zerspanungsprozessen.
- Know-how-Botschafter: Produktvorführungen und praxisnahe Kundens Schulungen.
- Marktentwickler: Eigenständiger und nachhaltiger Ausbau des Kundenstamms in der Deutschschweiz.
- Innovationsschnittstelle: Zusammenarbeit mit Anwendungstechnik, Konstruktion und Produktion bei Sonderwerkzeugen.

Ihr Profil

- Technische Ausbildung in Feinmechanik, Zerspanung oder Werkzeugbau.
- Praxiserfahrung in der spanenden Bearbeitung (Fräsen/Drehen) und sehr gute Kenntnisse von Zerspanungswerkzeugen; PKD-Kenntnisse von Vorteil.
- Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung, Kommunikationsstärke und Freude am Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen.
- Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge verständlich und überzeugend zu vermitteln.
- Deutsch oder Französisch auf Muttersprachniveau, mit sehr guten Kenntnissen der jeweils anderen Sprache; Englisch erwünscht.
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen.

Was wir Ihnen bieten

- Verantwortungsvolle Position in einem Familienunternehmen mit hoher technologischer Expertise und kurzen Entscheidungswegen.
- Intensive Einarbeitung in Produkte, Fertigungsverfahren und Softwaretools am Hauptsitz.
- Hohe Eigenständigkeit und Vertrauen bei der Gestaltung Ihrer Vertriebsaktivitäten.
- Neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung, Home-Office-Ausstattung sowie attraktive Gehalts- und Sozialleistungen.

Bereit für eine neue Herausforderung und die Mitgestaltung unseres Marktes in der Deutschschweiz? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an unseren HR-Leiter Herrn Guy Jubin: careers@louisbelet.ch